

Entreprendre en Agriculture Paysanne

Formation certifiante. Fiche n° RS5942

OBJECTIFS

- S'insérer dans le réseau paysan et local (intervention de nombreux partenaires professionnels)
- Acquérir de l'expérience chez un-e paysan-ne sur un cycle de production afin de maîtriser les gestes techniques
- Structurer son projet d'installation en agriculture paysanne
- Adapter son activité agricole à la réalité du territoire d'installation choisi
- Mobiliser les ressources du réseau des acteurs agricoles
- Structurer sa commercialisation
- Faire des choix techniques et stratégiques pour sa future installation

CONTENU

Module 1 : Poser les contours du projet et ses objectifs. Identifier ses principales caractéristiques, ses craintes, contraintes et atouts. Calculer un budget privé prévisionnel. Mesurer ses besoins économiques.

Module 2 : Connaître l'Agriculture Paysanne et ses critères et indicateurs d'analyse. Savoir analyser un système en Agriculture Paysanne.

Module 3 : inscrire son projet dans un territoire et dans un environnement professionnel et réglementaire. Identifier les principaux acteurs professionnels du territoire. Savoir analyser un territoire. Comprendre la réglementation sur le foncier agricole et ses principaux acteurs. Connaître les modes d'accès au foncier. Savoir faire une lecture de paysage.

Module 4 : Concevoir son système de production. Comprendre les systèmes biologiques. Analyser les fonctionnements d'une ferme au regard de l'environnement et de la biodiversité. Savoir gérer les ressources sols et eau, l'ombrage et la chaleur. Acquérir des notions de pédologie utile à la production. Connaître l'Agriculture Biologique (cahiers des charges réglementation, aides, etc.). Savoir construire un plan de production.

Module 5 : Connaître les différents statuts juridiques sociaux et fiscaux. Connaître les statuts juridiques, fiscaux et sociaux agricoles et la réglementation régissant les différentes activités. Connaître les démarches administratives liées à l'installation et au suivi de l'activité.

Module 6: Chiffrer son projet. Comprendre les outils de chiffrage et les outils de prévisionnel de plan de production. Identifier les statuts juridiques, fiscaux et sociaux adaptés. Savoir construire un plan de financement, un plan de trésorerie et un compte de résultat prévisionnel. Savoir calculer des indicateurs de performance et de faisabilité du projet. Présenter la stratégie globale du projet et savoir évaluer sa cohérence au regard des objectifs fixés.

Module 7 : Poser les bases de sa stratégie commerciale. Connaître les différents circuits de commercialisation et acquérir des notions de marketing. Savoir construire sa stratégie de communication et réaliser une étude de marché. Connaître la réglementation et les différentes techniques de vente.

Module 8 : Poser les bases de son organisation au travail. Construire un calendrier de travail. Ergonomie et risques professionnels (de la ferme et du matériel). Appréhender les différentes formes d'organisation du travail, individuelles et collectives et la réglementation afférente. Identifier les dispositifs permettant de travailler, acquérir du matériel ou commercialiser à plusieurs.

Module 9 : Retravailler le projet et définir un plan d'action. Mesurer les écarts entre le point de départ et la fin. Savoir construire un plan d'action, identifier des partenaires du projet et présenter un projet. Bilan de la formation.

- Méthodes et moyens pédagogiques : Alternance d'apports, de mise en pratique et de temps d'échange où la participation des stagiaires est valorisée. Remise de support. Stages en entreprise agricole.

- Modalités d'évaluation des acquis : En fin de formation, test d'auto-évaluation des acquis inclus dans le questionnaire de satisfaction, puis évaluation certifiante à partir du rendu du candidat.

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR

Terres Vivantes

DURÉE : 30 jour(s)

DATE LIMITE : 01/09/2025

MODALITÉS D'ACCÈS

Pour les personnes en situation de handicap, merci de nous contacter pour étudier les modalités d'accès aux locaux et/ou d'adaptation de la formation pour faciliter votre participation.

TARIFS

Adhésion demandée. Prise en charge Vivea pour participants éligibles. Consommation d'enveloppe Vivea : 3000 € en année 1, 2000 € en année 2

ATTESTATION

Aucune

RENSEIGNEMENTS

Astrid Van den Berg et Estelle Olive, responsables de stage
eap.terresvivantes@gmail.com

Terres Vivantes
6 rue filandière
34 800 Clermont l'h
tel : 04 67 96 41 05
<http://www.terresvivantes.org>
N° d'organisme de formation : 91340637024

NOTE : possibilité de déjeuner sur place, repas tiré du sac. Prévoir un ordinateur portable sur certaines séances.

- Remise d'un certificat de réalisation à la suite de la formation.

Date de mise à jour : 12/05/2025

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
23/09/2025	6 rue Filandière 34 800 Hérault	Estelle Olive, formatrice en stratégie de développement de projet
À définir		Fin en juin 2026

THÈMES

Création d'activité / diversification

FINANCEURS

VIVEA