Prendre en main la transmission de sa ferme

PUBLIC CIBLE

Agriculteurs/trices (futur/es retraité/es à partir de la cinquante ans ou agriculteurs/trices en cours de reconversion professionnelle) , des Hautes-Alpes et des départements limitrophes, en questionnement par rapport à la transmission de leur ferme (dans le cadre familial ou hirs cadre familial) transmission de leur ferme (dans le cadre familial ou hors du cadre familial)

OBJECTIFS

Construire son projet de transmission

PRÉ-REQUIS

Aucun pré-requis nécessaire

CONTENU

Les différents enjeux de la transmission
Explication des différentes représentations de la transmission en agriculture et les mécanismes psycho-sociaux en
jeu (registre social, psychologique, …) pour mieux comprendre les facteurs aidants ou limitants
Analyse des facteurs de motivation et des attentes des différentes générations – baby-boomers et génération Y –
pour bien comprendre les visions de la ferme par ces 2 générations : les différences de rapport au travail, de rapport
à l'argent.
Caractérisation des deux Crises de transition de vie en jeu dans une transmission : Définition des notions de lâcherprise
(coté PPT), l'engagement (coté PPI). Identification des facteurs déclenchant.
Compréhension du cadre sociologique de la Transmission familiale et transmission HCF : les différences
fondamentales, le rapprochement ou l'acceptation des points de vue des différentes parties…
Identification de ses points de blocages liés à ces représentations.

Identification du lien entre besoins et motivation : clarifier ses propres enjeux, ses valeurs et ses besoins quant à son projet de vie et au devenir de la ferme, pour pouvoir argumenter son projet de transmission à son entourage
Compréhension de la Pyramide de Maslow.
Clarifier les profils de repreneurs : critères incontournables (oui SI), critères souhaitables, ses envies pour pouvoir les exprimer et les affirmer auprès de son entourage
Les différentes spécificités sociales de la transmission hors cadre familial si on est sûr qu'il n'y a pas de transmission familiale possible : demande claire à formuler aux enfants / se fixer des scénarii idéaux, catastrophes, médians.
Le rôle de la confiance dans la transmission et comment la nourrir
croisement entre "profil du candidat"et "type de projet
Identification des leviers à actionner pour débloquer certaines situations : Dialoguer, planifier, faire appel à un tiers
(médiation…)
Les autres points-clés pour évaluer la transmissibilité d'une ferme
Identifier les points de vigilance et de blocage à prendre en compte
Fonctionnement du système de la retraite agricole
Zoom sur :
- quand pourrais-je partir à la retraite ?
- quel sera le montant de ma retraite ?
- quelles sont les démarches administratives à anticiper ?
- Points de vigilance et bloquants

Les différents modes de calculs de la valeur d'une ferme : valeur patrimoniale, valeur

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
ARDEAR PACA

DURÉE : 4 jour(s)

MODALITÉS D'ACCÈS
les modalités d'accès seront précisées lors de la confirmation d'inscription

TARIFS

Adhérent	**1120 €**
Non adhérent	**1120 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

ATTESTATION
Remise en fin de formation

RENSEIGNEMENTS
Vanessa Picard
adear05@orange.fr
ADEAR05
05 000 GAP

MENTIONS
Pour réussir votre formation, notre organis me est en capacité d'adapter ses prestati ons aux éventuelles situations de handica p, temporaires ou permanentes. Merci de nous contacter afin d'étudier ensemble le s possibilités d'adaptation.

SATISFACTION : Satisfaction globale des formations 2021 : 87 %

économique, valeur de
reprenabilité...Arbitrage sur le prix selon le contexte local territorial, les attentes du cédants et celles du repreneur.
Comptabilité et santé économique de sa ferme, les choix à faire pour la maintenir les points de vigilance, les points bloquants et leurs leviers
Régime matrimonial et conséquences juridiques
La question des droits de succession
Transmettre le foncier : fermage, faire-valoir direct
La succession dans le cas d'une société d'exploitation agricole
Les points de vigilance, les points bloquants et leurs leviers (les inscrire dans le carnet de bord)

-Les outils et démarches pour trouver un repreneur : les pistes à étudier
-La concordance entre un calendrier d'un projet de transmission et celui d'un projet d'installation.
- Les principes de l'écoute active

Identification des différentes logiques de justice sociale et se positionner par rapport à celles-ci pour fixer les
conditions de la reprise, en fonction de ses besoins.
- La préparation de l'entretien et des échanges avec le PPI. Définir une grille d'entretien, identifier les enjeux derrière chaque rubrique
- Les 4 types de justice sociale qui influencent la fixation du prix
Analyse de ses points de blocages ou facteurs facilitants

Définition de la durée et des étapes de la période de tuilage.
L'inclusion du repreneur dans le contexte de la ferme.
Mieux se connaître et envisager son projet de vie après avoir transmis.

Bilan de la formation
Plan d'action (carnet de bord)

MODALITÉ D'ENSEIGNEMENT

présentiel

MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

Alternance de temps d'échanges, exercices et mise en situation, apports de démarches et d'outils, illustrations issues des expériences, travail individualisé sur plan d'action

MOYENS MATÉRIELS

paperboard, diaporama, supports papiers

MODALITÉS D'ÉVALUATION DES ACQUIS

Une grande attention sera apportée en début de formation sur les attentes de chaque stagiaire, l'état de leurs connaissances et l'avancement de la transmission sur leur ferme. Un carnet de bord sera distribué aux stagiaires permettant à chacun de mettre en évidence tout au long de la formation les leviers d'action à utiliser/approfondir par rapport à leur propre situation : projet de retraite, lien avec le repreneur, points juridiques et financiers mais aussi les points de vigilance et/ou bloquants...En fin de formation, un temps sera consacré au bilan de la formation sur le carnet de bord, pour planifier son plan d'action dans le temps

DÉCLARATION D'ACTIVITÉ DE L'OF

ARDEAR PACA
93840372284

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
14/01/2022	chambre d\'agriculture 05000 Hautes-Alpes	MSA vaucluse Julien Chenou, CEGAR

18/01/2022	chambre d\'agriculture 05000 Hautes-Alpes	Rémi Champredonde, Conseiller Fiscal et juridique, RC Conseil Dominique Lataste, Cabinet Autrement Dit, psychosociologue et formateur
25/01/2022	chambre d\'agriculture 05000 Hautes-Alpes	Dominique Lataste, Cabinet Autrement Dit, psychosociologue et formateur
07/01/2022	chambre d\'agriculture 05000 Hautes-Alpes	Dominique Lataste, Cabinet Autrement dit

THÈMES

Transmission

FINANCEURS

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)