

Commercialiser ses produits sur Internet

Formation avec quelques heures à distance (2h)

OBJECTIFS

■ Connaître les spécificités de la commercialisation sur Internet. ■ Comprendre comment s'organiser pour ce type de vente. ■ Se familiariser avec les outils de gestion et de vente par Internet.

ENJEUX

L'utilisation des nouvelles technologies se généralise et la vente de produits alimentaires par Internet est en plein essor. Or ce mode de vente nécessite des compétences particulières (maîtrise d'Internet, utilisation d'outils en ligne, image des produits, etc.). Cette formation vous permettra de comprendre les spécificités de la vente par Internet et de vous familiariser avec des outils de gestion et de vente.

PRÉ-REQUIS

- Disposer dans la durée d'un équipement informatique et d'une connexion Internet
- Avoir préfiguré sa stratégie de commercialisation (segments de clientèles, types de marchés visés)

CONTENU

A distance (2h)

- Réflexion sur le projet de vente sur internet : motivation, moyen, compétence, etc.
- Fonctions recherchées pour le site «idéal».
- Comparaison du fonctionnement de différents sites Internet.

En présentiel, le 6 décembre

- Partage des travaux réalisés à distance
- Panorama des fonctions et solutions disponibles pour valoriser et vendre ses produits via Internet
- Analyse de la place d'Internet dans la valorisation et la commercialisation des produits au travers d'exemples
- Mise en pratique pour chaque étape-clé et choix d'outils et solutions web appropriés à votre projet

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR

FD CIVAM du Gard

DURÉE : 1 jour(s)

DATE LIMITE : 22/11/2020

TARIFS

Non agricole **310 €**

VIVEA **Gratuit**

Autres situation (salariés agricoles, demandeurs d'emploi, RSA,...): nous contacter

ATTESTATION

Aucune

RENSEIGNEMENTS

Camille VILLAJOS

villajos@civamgard.fr

FD CIVAM du Gard

216 Chemin de campagne

30250

SOMMIERES

Tel. 04.66.77.11.12

N° d'organisme de formation :

91.30.00.40.930

NOTE : Apporter son pique-nique!

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
23/11/2020	216 chemin de Campagne 30250 Gard	Nabil HASNAOUI AMRI, Consultant formateur, AlimEnTerres

THÈMES

Commercialisation / circuits courts

Commercialisation

FINANCEURS

VIVEA