Savoir réaliser son étude de marché pour la commercialisation de ses produits

Compte personnel de formation - Formations avec quelques heures à distanciel (3h)

OBJECTIFS

• réaliser une étude de marché pour un projet agricole et/ou rural • mettre en œuvre un diagnostic commercial pour une activité déjà en place • mener un suivi de sa commercialisation en fonction des éléments issus de l'étude de marché (segments, canaux,

ENJEUX

A travers cette formation, vous disposerez des bases pour approcher et piloter votre activité commerciale.

PRÉ-REQUIS

Aucun pré-requis

CONTENU

Jour 1 :
- Intérêt de l'étude de marché dans le développement d'un nouveau produit ou service
- Tendances fortes des marchés de l'agriculture et des services liés à l'agriculture
- Les principaux outils de l'étude de marché : étude bibliographique, relevé de l'offre, zone de chalandise, enquête consommateurs, étude distributeurs
- Aide au choix des outils selon les projets

Intersession à distance (FMD - 3h) : mise en œuvre des outils présentés en présentiel et adaptée à la situation de chacun (étude bibliographique, relevé de l'offre, zone de chalandise, enquête consommateurs, étude distributeurs)

Jour 2 :
- Présentation et analyse des travaux des stagiaires
- Appui à la synthèse des données collectées, de façon à passer de l'étude de marché à la politique commerciale (pour chaque marché visé : produit, prix, distribution, communication, force de vente)
- Définir un outil personnalisé de suivi de cette politique commerciale

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
FD CIVAM du Gard

DURÉE : 2 jour(s)
DATE LIMITE : 15/12/2020

TARIFS

Non agricole	**485 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

Autres situations (salariés agricoles, demandeurs d'emploi, RSA, ...): nous contacter

ATTESTATION
Aucune

RENSEIGNEMENTS
Camille VILLAJOS
villajos@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
216 Chemin de campagne
30250
SOMMIERES
Tel. 04.66.77.11.12
N° d'organisme de formation :
91.30.00.40.930

NOTE : Apporter votre pique-nique !

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
18/12/2020	ZA de l\\\'Arnède 30250 Gard	Nabil HASNAOUI AMRI, consultant et formateur - Alimenterres
27/01/2021	ZA de l\\\'Arnède 30250 Gard	Nabil HASNAOUI AMRI, consultant et formateur - Alimenterres

THÈMES

Commercialisation / circuits courts | Commercialisation

FINANCEURS

VIVÉA
Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)