Organiser sa production pour les AMAP et la vente de paniers

OBJECTIFS

• Comprendre le fonctionnement et l'éthique des AMAP ainsi que des systèmes de paniers • Construire un plan de culture pour 40 paniers dans différents contextes • Maîtriser la gestion logistique de ces modes de commercialisation en circuits courts

ENJEUX

L'AMAP, Association pour le Maintien d'une Agriculture Paysanne, offre un débouché assuré et rémunérateur aux maraîchers, à condition de bien s'organiser pour composer des paniers de produits variés tout au long de l'année. La vente en paniers aux consommateurs pose des questions similaires d'organisation et de planification. La gestion de l'approvisionnement est un exercice complexe et la viabilité de ce système nécessite des connaissances pointues et une organisation bien maîtrisée. Cette formation vous aidera à mettre en place une stratégie et à planifier votre production maraîchère pour fournir une AMAP, ou un système de paniers.

CONTENU

A distance
Durée : 2 h
Afin de mieux préparer les 2 journées en présentiel, un espace sur internet sera mis à disposition des participants plusieurs jours avant la formation :
• Découvrir le fonctionnement et l'éthique des AMAP : origine, charte, etc.
• Découvrir les fonctionnements des systèmes de paniers.
• Les bonnes questions à se poser avant de se lancer.
• Auto-positionnement et réflexion sur son projet.

En présentiel
1ère journée
- Débriefing de la phase à distance
- Avantages, inconvénients et raisons de choisir la vente en AMAP ou paniers
- Visite chez un-e producteur-trice en AMAP ou système de paniers : échanges et questions
2ème journée
Sur la base d'exercice pratique et de la réflexion « à distance » de chaque stagiaire sur son projet :
- Présentation d'outils pour organiser une production régulière et gérer ses livraisons
- Création d'un plan de culture, réflexion sur le plan de charge, conception d'un plan d'approvisionnement
- Chiffrage d'un projet de vente en AMAP et création d'un plan de trésorerie
- Communication avec les amapiens et les clients des paniers

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
FD CIVAM du Gard

DURÉE : 2 jour(s)
DATE LIMITE : 01/03/2020

TARIFS
Non agricole **370 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

Porteurs de projet non éligibles au Vivea, démandeurs d'emploi, salarié agricoles: nous contacter

ATTESTATION
Aucune

RENSEIGNEMENTS
Camille VILLAJOS
villajos@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
216 Chemin de campagne
30250
SOMMIERES
Tel. 04.66.77.11.12
N° d'organisme de formation :
91.30.00.40.930

NOTE : Apportez votre pique-nique !

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
À définir	216 Chemin de Campagne 30250 Gard	Jocelyne FORT
À définir	216 Chemin de Campagne 30250 Gard	Jocelyne FORT, maraîchère bio ayant commercialisé toute sa production en AMAP

THÈMES

Commercialisation / circuits courts | Commercialisation

FINANCEURS

VIVÉA
Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)