Commercialiser sur les marchés

OBJECTIFS

■ Connaître les spécificités de la vente sur les marchés. ■ Comprendre les atouts et contraintes de ce mode de vente. ■ Maîtriser la réglementation et les conditions d'accès à un marché ■ Savoir bien aménager et animer son étal.

ENJEUX

Les marchés sont l'une des principales modalités de vente en circuits courts dans le Gard. Ils sont toutefois soumis à des règles de fonctionnement parfois implicites et nécessitent une organisation et des compétences particulières. Cette formation vous permettra de comprendre les spécificités de la commercialisation sur les marchés et d'acquérir des outils pour un stand attractif et une vente efficace. Cette journée combinera apports théoriques et visite d'un marché.

CONTENU

• Visite d'un marché (étude de cas) sur la base d'une grille d'observation à compléter
• Échanges avec les producteurs-trices du marché

• Débriefing de l'étude de cas : point de vigilance et les essentiels à retenir
• Atouts et contraintes de la vente sur les marchés.
• Fonctionnement des marchés : les différents acteurs et le règlement
• Les conditions d'accès à un marché de plein vent.
• Communiquer et vendre efficacement sur un marché.

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
FD CIVAM du Gard

DURÉE : 1 jour(s)
DATE LIMITE : 01/03/2020

TARIFS

Non agricole	**140 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

Porteurs de projet non éligibles au Vivea, démandeurs d'emploi, salarié agricoles: nous contacter

ATTESTATION
Remise en fin de formation

RENSEIGNEMENTS
Camille VILLAJOS
villajos@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
216 Chemin de campagne
30250
SOMMIERES
Tel. 04.66.77.11.12
N° d'organisme de formation :
91.30.00.40.930

NOTE : Apportez votre pique-nique !

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
À définir	A définir en fonction des participants présents 30 Gard	A définir

THÈMES

Commercialisation / circuits courts | Commercialisation

FINANCEURS

VIVÉA
Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)