Stratégie de commercialisation en circuits courts

OBJECTIFS

• Connaître les formes de commercialisation en circuits courts et leurs implications • Construire une stratégie de commercialisation en circuits courts adaptée à sa situation • Utiliser des outils permettant de raisonner ses choix

ENJEUX

Les circuits courts de commercialisation connaissent un fort succès ces dernières années. Diverses modalités de vente existent, avec des implications différentes pour les agriculteurs et sollicitant des compétences spécifiques. Cette formation vous permettra de vous poser les bonnes questions et d'acquérir des outils pour vous lancer dans les circuits courts.

PRÉ-REQUIS

Aucun pré-requis

CONTENU

A distance (2h) :
Pour mieux préparer la formation, un espace sur internet sera ouvert aux participants avant le début de la formation :
• Diversité des circuits courts
• Application au projet du stagiaire et présentation

En présentiel :
• Identifier les publics associés aux circuits de vente (marchés - clientèles - produits)
• Éléments à prendre en compte pour définir sa stratégie de commercialisation
• Construire son offre compte tenu de la demande, des moyens disponibles et du contexte
• Outils d'aide à la décision pour construire sa stratégie commerciale

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
FD CIVAM du Gard

DURÉE : 1 jour(s)

TARIFS

Non agricole	**230 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

Autres situations (salariés agricoles, demandeurs d'emploi, RSA, ...): nous contacter

ATTESTATION

Aucune

RENSEIGNEMENTS

Camille VILLAJOS
villajos@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
216 Chemin de campagne
30250
SOMMIERES
Tel. 04.66.77.11.12
N° d'organisme de formation :
91.30.00.40.930

NOTE : Apporter votre pique-nique !

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
10/10/2019	216 chemin de campagne 30250 Gard	Nabil HASNAOUI AMRI, consultant et formateur - Alimenterres

THÈMES

Commercialisation / circuits courts

FINANCEURS

VIVÉA
Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)