Stratégie et définition du prix de revient

4 et 5 décembre 2019 à Avignon

OBJECTIFS

Réaliser un diagnostic économique de sa ferme pour prendre des décisions stratégiques et gagner en autonomie

ENJEUX

Face aux nombreuses conversions à l'AB ces 3 dernières années, il est important que les agriculteurs connaissent leur prix de revient, afin de mieux défendre leurs prix de vente.

PRÉ-REQUIS

Aucun

CONTENU

1er jour :
Expliciter le lien entre le calcul du prix de revient et l'autonomie de gestion de son exploitation
1)Quelle liaison entre prix de vente pratiqué et autonomie ?
2)C'est quoi un prix de revient, quelle différence avec un coût de production?
3) La démarche prospective associée à l'utilisation du prix de revient
Travail collectif / présentation de l'outil prix de revient

Connaître les critères à intégrer dans la notion de prix de revient
1) Intégrer la valeur du travail dans le prix de revient
2) Quelle valeur pour le travail de l'exploitant?
3) Le principe d'utilisation du matériel
4) la notion de valeur de renouvellement du matériel
Travail sur l'outil prix de revient / exercices sur cas réels

Deuxième jour :
Construire une clé de répartition et l'intégrer dans la définition du prix de revient
1) comment répartir une charge dans la construction d'un prix de revient, approche directe ou par clé de répartition
2)Le fonctionnement de la clé de répartition
3) les pondérations liées aux pertes potentielles
4) exercices pratiques sur les clés de répartition

Passer du prix de revient au prix de vente
Modifier son approche stratégique avec une nouvelle approche de fixation des prix
1) Affectation des autre charges de l'exploitation
2) prise en compte des besoins de trésorerie, et passage du prix de revient au prix de vente
3) exercice sur approche globale
4) pistes d'action stratégiques avec l'outil prix de revient

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
Bio de Provence-Alpes-Côte d'Azur

DURÉE : 2 jour(s)
DATE LIMITE : 15/11/2019

TARIFS
Non agricole **280 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

ATTESTATION
Remise en fin de formation

RENSEIGNEMENTS
DOSSIN Anne-Laure
annelaure.dossin@bio-provence.org
Bio de PACA

NOTE : Apporter les données de son exploitation : temps de travaux, charges d'intrants et de structure...

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
04/12/2019	Maison de la bio 255 chemin de la castelette 84000 Vaucluse	Richard LAIZEAU conseiller de gestion, formateur et arboriculteur. Spécialiste en formation/conseil sur le prix de revient. Il a construit un outil que les stagiaires pourront s'approprier pour calculer leur prix de revient.

THÈMES

Maraîchage | Arboriculture | Gestion d\'entreprise

FINANCEURS

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)