Commercialiser en boutique de producteurs

OBJECTIFS

• Connaître les spécificités de la vente en boutique de producteurs • Comprendre le fonctionnement des différents types de boutiques et en découvrir les atouts et contraintes

ENJEUX

Commercialiser en boutique de producteurs nécessite des compétences multiples allant au-delà de la simple production : accueil, aménagement d'un espace de vente attractif, communication, mise en valeur des produits, vente, etc. Cette formation vous permettra de comprendre le fonctionnement de différents types de boutiques de producteurs et les spécificités de ce mode de commercialisation.

PRÉ-REQUIS

Aucun

CONTENU

Partie 1 (matin) :
- Visite des Halles Bio de Vézénobres
- Echanges avec Patrick Vanuxeem, maraîcher bio et fondateur des Halles Bio

Partie 2 (après-midi) :
Au travers de deux témoignages de professionnels :
- Présentation de deux réseaux de boutiques (Boutiques Paysannes et Biocoop)
- Présentation du(des) fonctionnement(s) des boutiques de producteurs
- Spécificités de la vente en boutique de producteurs et compétences requises
- Atouts et contraintes de ce mode de vente

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
FD CIVAM du Gard

DURÉE : 1 jour(s)
DATE LIMITE : 07/11/2018

TARIFS

Adhérent	**140 €**
Non adhérent	**140 €**
Non agricole	**180 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

Autres situation (demandeurs d'emploi, RSA,...): nous contacter

ATTESTATION
Remise en fin de formation

RENSEIGNEMENTS
Camille VILLAJOS
villajos@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
216 Chemin de campagne
30250
SOMMIERES
Tel. 04.66.77.11.12
N° d'organisme de formation :
91.30.00.40.930

NOTE : Apporter son pique-nique!

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
09/11/2018	30250 Gard	- Patrick VANUXEEM, maraîcher bio et fondateur des Halles de Vézénobres - Pascale MEJEAN, réseau Boutiques Paysannes - Benoît FERON, chargé de communication - Biocoop La Fourmi & la Cigale

THÈMES

Commercialisation / circuits courts

FINANCEURS

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)