Réaliser son plan de culture AB pour la vente directe

OBJECTIFS

Savoir réaliser un étalonnement d'une production diversifiée de qualité, adaptée à ses débouchés - Mette en place une rotation efficace des cultures - Réponde aux besoins et aux envies du producteur

PRÉ-REQUIS

Aucun

CONTENU

Programme en bref :
- Définition des caractéristiques et conséquences de la vente directe
- Objectif et programme : planification de la production pour la vente directe
- Équipements (serres, voiles) permettant un échelonnement de la production, …
- Avantages et contraintes de la diversification des cultures…
- Planning et potentiel de rendement de différentes cultures
- Réaliser une planification de la production

La journée se présentera sous la forme d'une matinée en salle (au MIN Fleurs, NICE) et d'une visite d'une exploitation ayant mis en place un plan de culture l'après-midi (Carros).

Nos Conditions Générales de Service (CGS) sont disponibles ici : http://www.bio-provence.org/Les-Conditions-Generales-de-Service-Formation?structure=10&type=publications

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR

Agribio 06

DURÉE : 1 jour(s)

TARIFS

Finançable par le fond de formation Vivea

Gratuit pour les agriculteurs et porteurs de projets adhérents. Forfait de 40€/an pour les non-adhérents éligibles à VIVEA. 150€ pour les non éligibles à VIVEA.

ATTESTATION

Aucune

RENSEIGNEMENTS

Alexandre Barrier-Guillot
agribio06@bio-provence.org
Agribio Alpes-Maritimes

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
27/09/2017	MIN FLEURS 06296 Alpes-Maritimes	Catherine Mazollier, technicienne du GRAB

THÈMES

Maraîchage

FINANCEURS

VIVÉA
Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)