Commercialiser en AMAP

OBJECTIFS

- Comprendre l'origine et le fonctionnement des Associations pour le Maintien d'une Agriculture Paysanne (AMAP) - Connaître les spécificités de la commercialisation en AMAP, les atouts et contraintes et les implications pour le producteur - Identifier les

ENJEUX

Depuis plusieurs années, les circuits courts de commercialisation des produits agricoles et alimentaires connaissent un succès croissant. Diverses modalités de vente se développent, chacune avec des implications différentes pour les agriculteurs et sollicitant des compétences spécifiques (vente, logistique, conditionnement, etc). En s'appuyant sur des présentations, des retours d'expérience de professionnels, des ateliers pratiques et des échanges, cette formation vous permet de vous poser les bonnes questions et d'acquérir des outils pour la commercialisation en Association pour le Maintien d'une Agriculture Paysanne (AMAP).

PRÉ-REQUIS

Pas de pré-requis

CONTENU

Programme:
- Présentation et fonctionnement général d'une AMAP
- Savoirs-faire du producteur maraîcher en AMAP : outils pour organiser une production régulière et gérer ses livraisons
- Le partenariat paysan / consommateurs en pratique (politique de prix, communication, entretien des relations)
- Visite d'exploitation et témoignages de paysans en AMAP

Infos complémentaires

ORGANISÉE PAR
FD CIVAM du Gard

DURÉE : 1 jour(s)

TARIFS

Adhérent	**140 €**
Non adhérent	**140 €**
Non agricole	**180 €**

Finançable par le fond de formation Vivea

Autres situations (demandeurs d'emploi, RSA, ...) : nous contacter

ATTESTATION

Aucune

RENSEIGNEMENTS

Nina Bigaud
bigaud@civamgard.fr
FD CIVAM du Gard
Domaine de Puechlong
30170
SAINT NAZAIRE DES GARDIES
Tel. 04.66.77.11.12
Fax. 04.66.77.10.83
N° d'organisme de formation :
91.30.00.40.930

NOTE : Apporter son pique-nique

DATES, LIEUX ET INTERVENANTS

Date	Lieu	Intervenant
18/11/2016	Domaine de Puechlong 30610 Gard	Jocelyne Fort, maraîchère bio avec vente 100% AMAP; Janick Peyron, éleveur de poules pondeuses bio à Cardet, Le Poulailler de Papé Louis

THÈMES

Création d\'activité / diversification

Commercialisation / circuits courts

FINANCEURS

VIVÉA
Accompagner. Former. Cultiver l'avenir.

☐ J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation (Voir la fiche)